



## X – FAKTOR V PREDAJI

---

Najlepší predajca je ten, ktorý presvedčí bez zbytočných fráz a koho si zapamätajú zo stoviek priemerných predajcov. Naučené a zmechanizované predajné techniky, pri ktorých sa predajca správa ako dobre naprogramovaný stroj, dnes už nefungujú. Klienti očakávajú niečo viac ako len tabuľky, grafy a čísla. Očakávajú príjemného autentického človeka, ktorý okrem ponuky prináša aj sám seba. Naučte sa byť autentickým predajcom na tréningovom programe X-faktor v predaji.

### **Naučíme Vás:**

- Prejaviť sa autenticky
- Vzbudiť pozornosť a nadšenie klientov
- Stať sa presvedčivým

### **Prínos:**

- Predaj Vás začne baviť ešte viac
- Budete pôsobiť ako prirodzený víťaz spomedzi stoviek iných stereotypných predajcov
- Dáte do predaja viac energie a nadšenia
- Dokážete nielen predávať, ale aj budovať nadštandardné vzťahy